

Receivable and Collection Management

Pelatihan **Receivable and Collection Management** ini didesain bagi pengelolaan receivable dan collection **perusahaan non financial**. Pelatihan ini akan memberikan teknik, strategi dan aplikasi dalam menganalisa calon customer dan customer lama, mengelola receivable dan bagaimana melakukan proses collection yang efektif dengan tetap mempertahankan hubungan bisnis yang baik.

MANFAAT PELATIHAN BAGI PESERTA

1. Meningkatkan kemampuan dalam mengelola receivable mulai dari pencatatan, pengendalian hingga penagihan yang efektif
2. Menguasai teknik dan strategi dalam menentukan dan mengevaluasi tingkat risiko dalam receivable, dan tindakan pencegahan terhadap risiko tersebut
3. Menentukan dan menyusun kebijakan dan prosedur pengelolaan piutang
4. Menguasai teknik menganalisa risiko perubahan mata uang dalam receivable dan strategi pencegahannya
5. Menguasai teknik dan strategi aplikatif dalam melakukan penagihan

METODE PELATIHAN

- **Interaktif Kelas dengan Case Study, Group Discussion, & Sharing Experience**
- **Rencana Kerja dan Capaian Hasil Pelatihan**
Para peserta akan diajak untuk mendiskusikan hasil pelatihan yang akan dijadikan rencana kerja setelah kembali ke dunia kerja, dan capaian hasil rencana kerja
- **Evaluasi Hasil Pelatihan (Optional)**
Jika dibutuhkan oleh perusahaan DMTc juga akan memberikan evaluasi hasil pelatihan para peserta

POKOK BAHASAN

1. PENGELOLAAN PIUTANG

- a. Perlakuan Pencatatan Piutang – **PSAK NO 9**
- b. Credit Term dan Piutang
- c. Risiko dalam Piutang

2. MENGANALISA DAN MENCEGAH RISIKO DALAM PENGELOLAAN PIUTANG

- a. Menentukan Karakteristik Customer dan Tingkat Risiko
- b. Menilai Kemauan dan Kemampuan Membayar Customer
- c. Trade Reference, Visit, & Payment History Analysis
- d. Teknik Pencegahan & Melindungi Risiko terhadap Piutang
- e. Menganalisa Customer tanpa Analisa Laporan Keuangan

3. PENGELOLAAN PIUTANG- PENGENDALIAN DAN ANALISA

- a. Area kritis dalam pengelolaan Piutang
- b. Analisa Aging Piutang
- c. Penyusunan Kebijakan dan Prosedur Pengelolaan Piutang

4. PENGELOLAAN PERUBAHAN MATA UANG ASING PADA PIUTANG

- a. Perlakuan Akuntansi terhadap Perubahan Mata Uang Asing pada Piutang

- b. Forward Contract dan Money Market Hedging

5. MENEJEMEN PENAGIHAN (COLLECTION MANAGEMENT)

- a. Strategi Penagihan
- b. Penyusunan Proses Penagihan
- c. Teknik Menghadapi Customer yang Tidak Mau Membayar
- d. Legal Aspects in Collection
- e. Practice in Collection

PESERTA PELATIHAN

Staf hingga Manager Akuntansi & Keuangan, Penagihan Bagian yang terkait dengan piutang dan penagihan

INVESTASI DAN LOKASI PELATIHAN

FAVEHOTEL Gatot Subroto Jakarta atau Hotel Puri Denpasar Jakarta

Investasi Per Person Rp 4.000.000